



AGENTE MONOMANDATARIO MATERIALI EDILI - (MODENA)

La persona selezionata, inserita nel Team Commerciale e in un contesto aziendale dinamico e di altissimo livello tecnico, si occuperà della vendita e della promozione tecnica/commerciale delle soluzioni edili prodotte dall'azienda.

Nel dettaglio, svolgerà le seguenti mansioni:

- Visitare regolarmente il portafoglio clienti assegnato, mantenendo costante il rapporto con il cliente;
- Occuparsi di processi di Up Selling e Cross Selling sul portafoglio assegnato;
- Ampliare il portafoglio clienti acquisendone di nuovi nella propria area assegnata in esclusiva.

Offerta:

- Portafoglio clienti attivo;
- Importante piano provvigionale;
- Monomandato;
- Esclusiva di zona;
- Premi e incentivi al raggiungimento di obiettivi concordati;
- Affiancamento e corsi di aggiornamento;
- Possibilità di crescita professionale ed economica.

Requisiti:

- Diploma;
- Pregressa esperienza nel ruolo di Agente nel settore edile o affini;
- In possesso di partita IVA;
- Iscrizione ENASARCO attiva;
- Ottima conoscenza del Pacchetto Office;
- Completano il profilo grandi doti organizzative, spiccato problem solving e ottime competenze comunicative e relazionali.

I candidati interessati (di entrambi i sessi ex L. 903/77) sono pregati di inviare dettagliato CV citando espressamente il riferimento (**Rif. AGENTE MODENA**) a: selezionepersonale@laterlite.it autorizzando espressamente al trattamento dei dati personali per finalità di selezione.

